

In het jubileumjaar 2011 kon Febenat zomaar eventjes 4 nieuwe namen aan haar ledenlijst toevoegen. Mooie vooruitzichten voor de toekomst waren dat toen. En ja hoor, op Stone Expo 2012 zochten nog eens drie bedrijven contact met de Belgische federatie van natuursteengroothandels. Helaas werden geen van deze aanvragen verzilverd. Het engagement dat men als lid van Febenat moet onderschrijven, is dan ook niet min. In datzelfde jaar waren er echter ook gesprekken met nog een vierde kandidaat, een gerenommeerde speler uit -jawel- Nederland! Intussen mag de firma Michel Oprey & Beisterveld zich officieel het twaalfde Febenat-lid noemen.

## Febenat verwelkomt eerste buitenlandse natuursteengroothandel

### Jarenlange contacten

Dat de toetreding van Michel Oprey & Beisterveld (MO-B) tot Febenat bij sommigen de wenkbrauwen fronsen, is best mogelijk. Bijvoorbeeld omdat het bedrijf in eigen land al lid is van de Vereniging van Nederlandse Natuursteen Importeurs, kortweg VNNI. Of omdat Febenat, zoals de naam doet vermoeden, in de eerste plaats Belgische ondernemingen groepeerd. Insiders hadden dit grensoverschrijdende huwelijk echter al langer zien aankomen, gelet op de goede contacten die al jaren bestaan tussen de Belgische federatie en de mensen van Michel Oprey & Beisterveld. Geert Legein, directeur van Febenat, had een gesprek met Toon Huijps, commercieel directeur van MO-B voor de indoorafdeling, met wie hij al sinds 2009 in de Werkgroep Duurzame Natuursteen zit. Toon Huijps legt uit waarom Michel Oprey & Beisterveld Natuursteen BV zo'n speciale band met onze markt heeft. "We hebben onder andere een vestiging in Echt, in Nederlands Limburg, op nauwelijks vijf kilometer van de grens met België. Reeds van bij de start van ons bedrijf, in 1968, werd op flinke schaal zaken gedaan in jullie land. We zijn trouwens niet enkel actief in Nederland en België maar intussen ook in Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland, Frankrijk en nog vele andere landen."

### Gerespecteerd tot over de grens

Wat weten en wisten onze noorderburen eigenlijk al over Febenat? "Dat het een zeer bekende en gerespecteerde organisatie van natuursteenbedrijven, importeurs en groothandelaren in natuursteen is. MO-B maakte voor het eerst kennis met de federatie en haar leden tijdens onze samenwerking in onder andere het internationale project rond Duurzame Natuursteen", zegt Toon Huijps. "Febenat besteedt op een professionele en technisch correcte wijze veel aandacht aan kwaliteit, regelgeving en voorwaarden. Deze manier van aanpak leidt tot een verhoging van de transparantie en de algemene kwaliteit, die zowel voor de professionele klanten van de Febenat-leden van belang zijn, maar ook voor eindgebruikers tal van voordelen biedt. Ik denk hierbij aan de technische fiches, veiligheidsstudies, CE normering, keuringsregels, enzovoort."

Wellicht vragen velen zich afvragen waarom een Nederlands bedrijf zich aansluit bij een Belgische organisatie, zeker omdat Michel Oprey & Beisterveld al lid is van de Vereniging van Nederlandse Natuursteen Importeurs. Toon Huijps legt uit: "De VNNI legt andere accenten. Door het lidmaatschap van Febenat kiest MO-B voor een grote toegevoegde waarde op technisch en applicatie gebied zonder de eigen identiteit geweld aan te doen."



Welke meerwaarde kan Michel Oprey & Beisterveld bieden voor de andere Febenat-leden? "Op heel deskundige wijze promoot Febenat het product natuursteen bij architecten, overheden, en andere professionele partijen in de markt. MO-B doet dit zelf ook al jaren. Een perfecte symbiose, als je het mij vraagt", besluit Toon Huijps.

*Geert Legein, directeur Febenat*