

Au cours de l'année 2011, son année anniversaire, Febenat avait ajouté 4 nouveaux noms à sa liste de membres. L'avenir s'annonçait ainsi sous les meilleurs auspices. En effet, à Stone Expo 2012, trois entreprises ont encore cherché à contacter la fédération des grossistes belges en pierre naturelle. Hélas, aucune de ces demandes n'a débouché sur une adhésion. L'engagement auquel on souscrit en tant que membre de Febenat n'est en effet pas des moindres. Au cours de cette même année ont cependant aussi été entamées des négociations avec un quatrième candidat, un acteur de renom... des Pays-Bas – si, vous avez bien lu! Aujourd'hui, l'entreprise Michel Oprey & Beisterveld peut officiellement se qualifier de 12ème membre de Febenat.

## Febenat accueille un premier grossiste étranger en pierre naturelle

### Des années de contacts

Il est très probable que l'adhésion de Michel Oprey & Beisterveld (MO-B) à Febenat aura fait froncer les sourcils de certains. Par exemple parce que l'entreprise est déjà membre dans son pays de l'Association des importateurs néerlandais de pierre naturelle, ou VNNI en abrégé. Ou parce que Febenat, comme son nom le laisse présumer, regroupe en premier lieu des entreprises belges. Les initiés avaient cependant déjà vu venir depuis longtemps ce mariage transfrontalier, vu les bons contacts existants depuis des années entre la fédération belge et les responsables de Michel Oprey & Beisterveld. Geert Legein, directeur de Febenat, a eu une discussion avec Toon Huijps, directeur commercial de MO-B pour le département intérieur, avec qui il siège depuis déjà 2009 dans le Groupe de travail 'pierre naturelle durable'. Toon Huijps explique pourquoi Michel Oprey & Beisterveld Natuursteen BV entretient des liens si spéciaux avec notre marché. "Nous disposons notamment d'une implantation à Echt, dans le Limbourg néerlandais, à même pas cinq kilomètres de la frontière belge. Dès les débuts de notre entreprise, en 1968, nous avons fait des affaires à grande échelle avec votre pays. Nous sommes d'ailleurs non seulement actif aux Pays-Bas et en Belgique, mais entre-temps aussi en Allemagne, Autriche, Suisse, France et encore bien d'autres pays."

### Respecté au-delà de la frontière

Que savent et savaient en fait nos voisins du Nord à propos de Febenat? "Que c'est une organisation très connue et respectée d'entreprises de pierre naturelle ainsi que d'importateurs et de grossistes en pierre naturelle. MO-B a fait connaissance avec la fédération et ses membres pour la première fois lors de notre collaboration notamment au projet international consacré à la Pierre naturelle durable", précise Toon Huijps. "Febenat accorde d'une manière professionnelle et techniquement correcte beaucoup d'attention à la qualité, à la réglementation et aux conditions. Cette approche se traduit par une augmentation de la transparence et de la qualité globale, qui sont importantes tant pour les clients professionnels des membres de Febenat, mais qui offre aussi de nombreux avantages aux utilisateurs finaux. Je pense ici aux fiches techniques, aux études de sécurité, au marquage CE, aux règles de certification, etc."

Peut-être que beaucoup de gens se demandent pourquoi une entreprise néerlandaise s'affilie à une fédération belge, d'autant plus parce que Michel Oprey & Beisterveld est déjà membre de l'Association des importateurs néerlandais de pierre naturelle. Toon Huijps s'explique: "La VNNI met l'accent sur d'autres sujets. En devenant membre de Febenat, MO-B a opté pour une grande valeur ajoutée au niveau technique et application sans mettre en péril sa propre identité."

Quelle valeur ajoutée l'entreprise Michel Oprey & Beisterveld peut-elle apporter pour les autres membres de Febenat? "Febenat fait, d'une manière très experte, la promotion de la pierre naturelle auprès des architectes, des autorités et des autres professionnels sur le marché. Comme le fait également MO-B depuis déjà des années. En parfaite symbiose, si vous voulez mon avis", conclut Toon Huijps.

*Geert Legein, directeur de Febenat*

