

Febenat kiest voor nieuwe ledenstructuur

Toen ik in 2009 werd aangesteld om Febenat een gezicht te geven en de Benelux Federatie van Natuursteengroothandelaars verder uit te bouwen tot een professionele organisatie was mijn eerste idee om een strategische nota uit te schrijven. Hoe zou Febenat er binnen 5 en 10 jaar uitzien? Eén van de punten die tegen 2014 bereikt moesten worden, was een aangepaste ledenstructuur. Vorig jaar werd er binnen het directiecomité gebrainstormd en werkten we een nieuwe vorm uit om nog meer bedrijven rechtstreeks te betrekken bij, en mee te laten genieten van onze werking.

TEKST: GEERT LEGEIN



TWEE SOORTEN LIDMAATSCHAP

Intussen werd binnen de federatie beslist dat we vanaf 2015 met twee vormen van lidmaatschap gaan werken: het full membership en het geaffilieerd lidmaatschap. Hiermee willen wij de nieuwe en opkomende natuursteengroothandels in de markt ook betrekken bij de werking van Febenat. Iedereen in de sector beseft dat we enkel sterk kunnen staan (tegenover de concurrentie vanuit de keramische wereld, beton en laminaat) indien we de krachten bundelen en voluit de kaart trekken van structurele samenwerking! Aan het full membership, waar de huidige leden onder vallen, zijn strengere voorwaarden verbonden dan wanneer het om een geaffilieerd lid gaat. Van een vol lid wordt een groot engagement gevraagd om aanwezig te zijn op de vergaderingen van de Technische Commissie, de Marketingcommissie, het Kerncomité en de Algemene Vergadering.

FULL & AFFILIATE MEMBER

Naast een financiële bijdrage, die verschillend zijn voor beide vormen, worden voor het full membership enerzijds en het geaffilieerd lidmaatschap anderzijds volgende voorwaarden in de statuten opgenomen:

Full Member:

- Commercieel actief zijn in Benelux.
- Zetel hebben en handel voeren in de Benelux.
- Als hoofdactiviteit natuursteen hebben.
- Omzet: minimum 5 miljoen euro in natuursteen.
- Groothandel zijn en verkopen aan de professionele markt, indien ook verkoop aan particulieren dit te doen met merkbare marges tussen groothandelsprijzen en particuliere prijzen.

Affiliate member:

- Commercieel actief zijn in Benelux.
- Zetel hebben en handel voeren in de Benelux.
- Omzet: minimum 2,5 miljoen euro in natuursteen met minstens 50% van de omzet in natuursteen.

- Groothandel zijn en verkopen aan de professionele markt, indien ook verkoop aan particulieren dit te doen met merkbare marges tussen groothandelsprijzen en particuliere prijzen.

LIDGELD

De financiële bijdrage die een geaffilieerd lid dient te betalen, wordt snel terugverdiend omdat hij onmiddellijk toegang krijgt tot minimum 5 van de 24 Prestatieverklaringen uitgegeven door Febenat, de 6 productnormen natuursteen en de mogelijkheid om de diensten van Febenat te raadplegen. Bovendien mogen de leden het Febenat-logo gebruiken, krijgen ze een update van de werking en nemen ze deel aan een jaarlijkse vergadering met de Raad van Bestuur. In het directiecomité zal één vertegenwoordiger van de geaffilieerde leden zetelen en de deelname aan technische en marketing commissie is facultatief.

Contacteer ons vrijblijvend voor meer informatie door een mailtje te sturen naar geert.legein@febenat.be